

**Ogólne warunki sprzedaży towarów i usług
Pisec Group Poland Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach**

z dnia 28.08.2024

A. Postanowienia ogólne

1. Niniejsze ogólne warunki sprzedaży towarów i usług (dalej: **OWS**) mają zastosowanie do umów sprzedaży towarów i/lub usług (dalej: **Towar**) zawartych przez **Pisec Group Poland Sp. z o.o.** z siedzibą w Katowicach przy ul. Jesionowej 9a/712, 40-159 Katowice (KRS 0000714067, Sąd Rejonowy Katowice Wschód w Katowicach, VIII Wydział Gospodarczy KRS, kapitał zakładowy: 630.000 PLN – w całości opłacony, NIP 9542787159, REGON 369279424) – dalej: **Sprzedawca**, z kontrahentem zawierającym te umowy w ramach prowadzonej przez niego działalności gospodarczej (dalej: **Nabywcą**).
2. Sprzedawca i Nabywca zwani są łącznie Stronami.
3. Przed zawarciem umowy Nabywca dostarczy Sprzedawcy kopie aktualnych dokumentów:
 - a) potwierdzających jego dane rejestrowe przedsiębiorcy (KRS lub wyciąg z CEDIG),
 - b) zaświadczenie o nadaniu numeru NIP,
 - c) zaświadczenie z Urzędu Skarbowego o statusie podatnika VAT czynny.

W przypadku Nabywcy nie zarejestrowanego w Polsce, dostarcza on odpowiedniki dokumentów wskazanych w podpunktach a) i b) zgodnie z obowiązującą w kraju jego rejestracji formą.
4. Każdorazowo i niezwłocznie po zaistnieniu okoliczności będących podstawą zmian powyższych danych/statusów Nabywcy poinformuje on o tym pisemnie Sprzedawcę.

B. Zawarcie umowy

1. Wszelkie informacje handlowe o charakterze reklamowym i marketingowym – niezależnie od ich formy – nie stanowią oferty w rozumieniu przepisów polskiego kodeksu cywilnego (dalej: **KC**).
2. Wyłącza się milczące przyjęcie zamówienia przez Sprzedawcę nawet, jeśli przepisy KC dopuszczają taką możliwość.
3. Do zawarcia umowy dochodzi poprzez podpisanie przez obie Strony (zgodnie z ich reprezentacją albo pełnomocnictwem wg wzoru przygotowanego przez Sprzedawcę) umowy zawierającej indywidualnie ustalone warunki transakcji handlowej oraz wzajemne przekazanie tak podpisanej umowy (dalej: **Umowa Sprzedaży**).
4. Wzajemne przekazanie Umowy Sprzedaży, o której mowa w **pkt B3** może nastąpić w postaci fizycznego przekazania między Stronami jej podpisanych oryginałów albo wzajemnego przekazania dokumentu podpisanej Umowy Sprzedaży w postaci jej skanu lub zdjęcia.
5. Postanowienia zawarte w Umowie Sprzedaży uważa się za ostateczne, a wszelkie uprzednie negocjacje i korespondencja odnosząca się do Umowy Sprzedaży stają się nieważne.
6. Wszelkie porozumienia, zapewnienia, przyrzeczenia itp. składane ustnie przez pracowników lub innych przedstawicieli Sprzedawcy nie są dla Sprzedawcy wiążące.

7. Wyłącza się postanowienia ogólnych warunków handlowych, ogólnych warunków zakupów, regulaminów bądź podobnych postanowień Nabywcy.
8. Wszelkie zmiany warunków Umowy Sprzedaży wymagają zachowania formy pisemnej albo formy, o której mowa w **pkt B3** i **B4** pod rygorem nieważności.

C. Cena, zapłata, własność Towaru

1. Cena, waluta oraz termin płatności są określone w Umowie Sprzedaży. Cena została określona przy założeniu, że Towar nie jest objęty cłem lub zostanie wprowadzony w ramach bezcłowego kontyngentu lub wartość cła podstawowego (czyli takiego, którego zapłata nie jest uzależniona od innych czynników, np. od wyczerpania się bezcłowego kontyngentu) była znana w dniu zawarcia Umowy Sprzedaży. W przypadku wprowadzenia cła, zwiększenia cła lub braku/wyczerpania się bezcłowego kontyngentu na Towar, Sprzedawca ma prawo odmówić dostawy po ustalonej wcześniej cenie lub uzależnić wykonanie dostawy od zwiększenia ceny.
2. Cena jest ceną netto za jednostkę netto miary Towaru wynikającej z dokumentu dostawy.
3. Cena netto Towaru zostanie powiększona o podatek VAT wg obowiązujących przepisów.
4. W przypadku, gdy na skutek okoliczności nieleżących po stronie Sprzedawcy, zaistniałych przed dniem dokonania dostawy Towaru do Nabywcy, zwiększy się koszt zakupu Towaru przez Sprzedawcę na rynku, koszt przewozu Towaru do Sprzedawcy lub koszt sprzedaży Towaru Sprzedawcy lub na Sprzedawcę zostaną nałożone dodatkowe obowiązki związane z nabyciem, przewozem lub sprzedażą Towaru, Sprzedawca ma prawo dokonać podwyższenia ceny sprzedaży o zwiększone koszty nabycia, przewozu lub sprzedaży. Podwyżka nie może być wyższa niż faktyczny wzrost elementów cenotwórczych. Nabywca oświadcza, iż akceptuje dokonanie przez Sprzedawcę podwyżki o nie więcej niż równowartość trzydziestu procent pierwotnej ceny nabycia i taka zmiana ceny jest przez Nabywcę akceptowana i Sprzedawca może ją dokonać jednostronnie; z kolei podwyżka o więcej niż równowartość trzydziestu procent pierwotnej ceny nabycia, wymaga zgody Nabywcy. W przypadku zaistnienia okoliczności uzasadniających podwyżkę ceny, Sprzedawca informuje Nabywcę o nowej cenie Towaru, wskazując na okoliczności, które wpłynęły na jej wzrost. Nabywca nie może odmówić zaakceptowania nowej ceny, o ile nowa cena nie odbiega o więcej niż trzydzieści procent od pierwotnej ceny sprzedaży. W przypadku podwyżki o kwotę przekraczającą trzydzieści procent pierwotnej ceny sprzedaży, Sprzedawca ma prawo odstąpić od umowy, jeśli w terminie 7 dni kalendarzowych od otrzymania od Sprzedawcy informacji o podwyżce Nabywca odmówi zaakceptowania nowej ceny lub jeśli Nabywca nie złoży w tym terminie żadnego oświadczenia lub jeśli ze złożonego przez niego oświadczenia nie wynika bezwarunkowa akceptacja nowej ceny. Sprzedawca ma prawo złożyć oświadczenie o odstąpieniu od umowy w terminie 60 dni od upływu terminu wskazanego w zdaniu poprzedzającym. Za okoliczności uzasadniające podwyższenie ceny na podstawie niniejszego postanowienia uznaje się w szczególności takie sytuacje jak: wprowadzenie cła, podwyższenie cła, brak wolnych kontyngentów celnych na bezcłowe lub preferencyjne wprowadzenie towaru na obszar celny Unii Europejskiej, wprowadzenie innych obciążeń publicznoprawnych zwiększających cenę towaru na rynku, czy wprowadzenie dodatkowych wymogów prawem przewidzianych.
5. Cena netto płatna jest zawsze w walucie, którą Strony określiły w Umowie Sprzedaży oraz na konto bankowe Sprzedawcy przypisane danej walucie, wskazane na fakturze.
6. Kwota podatku VAT przeliczana jest na PLN zgodnie z obowiązującymi przepisami w zakresie podatku VAT i płatna jest w PLN na konto bankowe Sprzedawcy wskazane dla PLN na fakturze.
7. Jeżeli Nabywca jest zobowiązany do dokonania przedpłaty za Towar, Sprzedawca ma prawo według swego uznania zaliczyć dokonaną przedpłatę na poczet ceny Towarów dostarczanych w ramach dostaw częściowych objętych Umową Sprzedaży albo

- pozostawić pełną kwotę przedpłaty lub jej część jako zabezpieczenie transakcji wynikającej z Umowy Sprzedaży i rozliczyć ją z ostatnią dostawą/dostawami.
8. Wniesienie reklamacji nie zwalnia Nabywcy z obowiązku zapłaty w terminie za dostarczony Towar.
 9. W przypadku opóźnienia Nabywcy w zapłacie, zapłaci on Sprzedawcy odsetki ustawowe za opóźnienie w transakcjach handlowych, w maksymalnej przewidzianej polskim prawem wysokości.
 10. Wszelkie koszty operacyjne banku Nabywcy ponosi Nabywca, a koszty operacyjne banku Sprzedawcy – Sprzedawca.
 11. Nabywca jest zobowiązany do zwrotu Sprzedawcy wszelkich poniesionych przez niego udokumentowanych kosztów związanych z przeprowadzeniem czynności zmierzających do odzyskania należności (w tym koszty windykacji zewnętrznej, sporządzenia wezwań, koszty podróży, koszty postępowania sądowego itp.).
 12. Sprzedawca uprawniony jest zaliczać płatności dokonywane przez Nabywcę na poczet dowolnie wybranych przez siebie wymagalnych wierzytelności wobec Sprzedawcy (w szczególności wierzytelności najwcześniej wymagalnych). Dodatkowo, w przypadku powstania dodatkowych kosztów i odsetek od zaległej wierzytelności, Sprzedawcy przysługuje, niezależnie od wskazania tytułu zapłaty przez Nabywcę, prawo zaliczenia dokonywanych płatności w pierwszej kolejności na poczet kosztów, odsetek, a na końcu na poczet wierzytelności głównej.
 13. Sprzedawca zastrzega sobie własność Towaru do czasu zapłaty ceny za Towar w pełnej jej wysokości.
 14. Jeżeli przed zapłatą ceny w pełnej wysokości Nabywca połączy Towar z innym przedmiotem albo sprzeda go (albo ten inny przedmiot z którym został połączony) osobie trzeciej, Sprzedawca automatycznie nabywa własność tego nowego przedmiotu i/lub udział w przychodach ze sprzedaży z towaru i/lub tego nowego przedmiotu w proporcji, w jakiej Nabywca zalega z zapłatą.

D. Limit kredytowy, zabezpieczenia, opóźnienia w płatnościach a wydanie Towaru

1. Nabywcy realizujący zakupy z odroczonym terminem płatności są przedmiotem oceny ryzyka kredytowego przez współpracującego ze Sprzedawcą ubezpieczyciela. W takich przypadkach suma wartości brutto: niedostarczonego Nabywcy Towaru z zawartych Umów Sprzedaży, wydanego lecz niezafakturowanego jeszcze Towaru oraz niezapłaconych zobowiązań Nabywcy względem Sprzedawcy – nie może przekroczyć poziomu limitu kredytowego przyznanego Nabywcy przez ubezpieczyciela.
2. W przypadku wyczerpania lub zniesienia limitu kredytowego (lub jego części) udzielonego Nabywcy przez ubezpieczyciela, Sprzedawcy przysługuje prawo wstrzymania się z wydaniem Towaru do momentu zwolnienia limitu kredytowego, zapłaty zobowiązań z tytułu wcześniejszych dostaw (choćby nie były jeszcze wymagalne), dokonania przedpłaty (decyduje data wpływu środków na rachunek bankowy Sprzedawcy), podwyższenia/wznowienia limitu kredytowego przez ubezpieczyciela lub ustanowienia przez Nabywcę zabezpieczenia pisemnie zaakceptowanego przez Sprzedawcę.
3. W przypadku, gdy dostawa uzależniona jest od otrzymania przez Sprzedawcę przedpłaty, Sprzedawcy przysługuje prawo wstrzymania się z wydaniem Towaru do momentu dokonania przedpłaty (data wpływu środków na rachunek bankowy Sprzedawcy).
4. Sprzedawcy przysługuje prawo wstrzymania dostaw do momentu uregulowania przez Nabywcę wszystkich jego przeterminowanych zobowiązań względem Sprzedawcy (data wpływu środków na rachunek bankowy Sprzedawcy).
5. Wstrzymanie dostaw, o których mowa w **pkt D2, D3 i D4** nie stanowi zwłoki Sprzedawcy w dostawie, a termin realizacji zobowiązań Sprzedawcy względem Nabywcy będącego w zwłoce wobec Sprzedawcy rozpoczyna bieg od początku z dniem uregulowania zaległej płatności.

E. Odbiór Towaru

1. W Umowach Sprzedaży stosuje się INCOTERMS 2020. Wybór klauzuli INCOTERMS dokonany w umowie (niezależnie od zakresu obowiązków Sprzedawcy określonych w tej klauzuli) nie skutkuje brakiem stosowania, wyłączeniem lub ograniczeniem postanowień OWS. W szczególności, wybór klauzuli INCOTERMS nie wpływa na prawa i obowiązki Sprzedawcy wynikające z **pkt C1 i C4** OWS, ani też nie wpływa na obowiązki Nabywcy wynikające z **pkt E8 i E9** OWS.
2. Określenie terminu dostawy poprzez podanie nazwy miesiąca oznacza, że ostatnim dniem terminu umownego sprzedaży jest ostatni dzień roboczy danego miesiąca. Określenie terminu sprzedaży poprzez podanie tygodnia, oznacza, że ostatnim dniem terminu umownego sprzedaży jest ostatni dzień roboczy danego tygodnia.
3. O gotowości do wydania Towaru Sprzedawca zawiadamia Nabywcę, a Nabywca zobowiązany jest do odbioru Towaru w terminie wskazanym w zawiadomieniu o gotowości.
4. W przypadku dostaw realizowanych transportem kolejowym Nabywca zobowiązany jest do dostarczenia Sprzedawcy instrukcji wypełnienia listów przewozowych w terminie do 20 dnia miesiąca poprzedzającego wysyłkę Towarów.
5. W przypadku dostaw transportem samochodowym realizowanym przez Nabywcę, Nabywca jest zobowiązany do przekazania Sprzedawcy najpóźniej na 24 godziny przed dniem dostawy dane osoby upoważnionej do odbioru obejmujące imię i nazwisko oraz numer i serię dowodu osobistego (serię i numer paszportu wraz z określeniem podmiotu wydającego paszport) oraz dane środka transportowego poprzez wskazanie rodzaju pojazdu i numeru rejestracyjnego.
6. W przypadku realizacji dostawy transportem morskim, gdy po stronie Nabywcy leży organizacja obsługi portowej, Nabywca odpowiednio wcześniej wskazuje Sprzedawcy spedytora obsługującego daną dostawę oraz dostarcza spedytorowi wszelkie niezbędne dokumenty, w celu przeprowadzania sprawnej i terminowej obsługi dostawy.
7. W przypadku dostawy realizowanej przez Sprzedawcę, Nabywca ma obowiązek przyjęcia i rozładowania Towaru w dniu dostawy.
8. Nabywca lub osoba przez niego upoważniona jest zobowiązany do bardzo starannego zbadania Towaru w chwili jego odbioru pod względem: ilościowym, zgodności ze specyfikacją techniczną zawartą w Umowie Sprzedaży, a także pod kątem ewentualnych widocznych wad. Sprawdzeniu podlega również dokumentacja przekazana Nabywcy wraz z Towarem.
9. Po zbadaniu powyższych parametrów, Nabywca lub osoba przez niego upoważniona podpisuje dokument odbioru (np. WZ, CMR). Złożenie podpisu przez Nabywcę lub osobę przez niego upoważnioną bez wzmianki o niezgodności jest równoznaczne z potwierdzeniem braku wad w zakresie wskazanym w **pkt E8**.
10. Nabywca nie może powoływać się na przyjętą praktykę odbioru, celem zwolnienia się z obowiązków wynikających z **pkt E8 i E9** i skutków ich niewykonania lub nienależytego wykonania.
11. Dla dostarczonego Towaru dopuszcza się tolerancję ilościową +/- 0,5% względem ilości wykazanej w dokumentach dostawy.
12. Zezwala się na dostawę częściową oraz przeładunki.
13. Pakowanie, znakowanie i dostawa Towaru zostaną wykonane zgodnie ze standardami producenta.
14. Biorąc pod uwagę, że Sprzedawca nie jest producentem Towarów, wszelkie przekazywane przez niego atesty, specyfikacje techniczne, aprobaty, świadectwa zgodności i inne odnoszące się do jakości, parametrów i właściwości technicznych Towaru nie oznaczają, że Towar spełnia wskazane w nich kryteria. Dokumenty takie stanowią jedynie informację Sprzedawcy, że producent Towaru zapewnia jego zgodność z parametrami w nimi zawartymi.

15. O ile w Umowie Sprzedaży nie wskazano inaczej, przyjmuje się tolerancję ilościową +/- 10% dla każdej pozycji i całości Umowy Sprzedaży.
16. W przypadku opóźnienia Nabywcy w odbiorze Towarów, Sprzedawca jest uprawniony do zastępczego wydania Towarów poprzez ich wydzielenie z ogólnej masy towarów złożonych w magazynie i postawienia ich do dyspozycji Nabywcy poprzez wystawienie jednostronnie i doręczenie Nabywcy dokumentu dostawy.
17. W przypadku odbioru Towaru przez Nabywcę, zobowiązuje się on dochować wszelkich starań, aby Towar został odpowiednio załadowany na środek transportu, zabezpieczony i nie stanowił zagrożenia w trakcie transportu lub postoju.
18. W przypadku wywozu Towaru do innego kraju członkowskiego Unii Europejskiej niż Polska przy użyciu własnego środka transportu Nabywcy, Nabywca zobowiązuje się do wypełnienia, podpisania i przekazania Sprzedawcy dokumentu zgodnie z zakresem merytorycznym określonym w przepisach polskiej ustawy o VAT.
19. Zapisy postanowień **pkt D** w zakresie dostaw stosuje się odpowiednio.

F. Odpowiedzialność i roszczenia

1. Sprzedawca zastrzega sobie możliwość zmiany producenta Towaru przy zachowaniu cech jakościowych Towaru zgodnych z Umową Sprzedaży.
2. Za jakość Towaru odpowiada producent.
3. Wyłącza się odpowiedzialność za Towar drugiego gatunku.
4. Sprzedawca nie ponosi względem Nabywcy, ani jakiegokolwiek strony trzeciej której Nabywca odsprzeda Towar, odpowiedzialności za sposób w jaki jest on użyty, zastosowany, osadzony lub przetworzony, lub za sposób w jaki Towar miałby lub mógłby być użyty, zastosowany, osadzony lub przetworzony.
5. Sprzedawca nie odpowiada za jakiegokolwiek straty produkcyjne, utratę zysku, użytkowania (*loss of use*), kontraktów (*loss of contracts*) lub szkody wtórne lub pośrednie itp., których Nabywca może doświadczyć w związku z zawartą Umową Sprzedaży.
6. Sprzedawca nie odpowiada za wady lub uszkodzenia Towaru dostarczonego w ramach Umowy Sprzedaży będące następstwem nieprawidłowego transportu (w przypadku transportu realizowanego przez Nabywcę), ani za wady lub uszkodzenia będące następstwem nieprawidłowego przechowania, niezgodnego ze specyfiką Towaru.
7. Sprzedawca nie ponosi odpowiedzialności związanej z nieterminowym wydaniem/dostawą Towaru, jeśli przyczyna tego zdarzenia nie jest zawiniona przez Sprzedawcę.
8. Nabywca może żądać naprawienia szkody poniesionej wyłącznie w następstwie umyślnego niewykonania lub nienależytego wykonania Umowy Sprzedaży przez Sprzedawcę.
9. Całkowita odpowiedzialność Sprzedawcy nie może przekroczyć 10% wartości netto Umowy Sprzedaży.
10. W przypadku, gdy Sprzedawca jest odpowiedzialny za odprawę celną Towaru, a kwota dostępnego bezcłowego kontyngentu nałożona na Towar jest niewystarczająca do dopuszczenia go do obrotu bez ponoszenia dodatkowych obciążeń, Sprzedawca ma prawo składować Towar w składzie celnym lub magazynie czasowego składowania do czasu, kiedy będzie dostępny bezcłowy kontyngent dla tego Towaru – na koszt Nabywcy oraz z prawem do żądania stosownej zaliczki na koszty przechowywania. Nabywca akceptuje opóźnienie w dostawie wynikające z takiej sytuacji bez żadnych roszczeń względem Sprzedawcy. W przypadku, gdy Nabywca nie uiszczy zaliczki w terminie wskazanym przez Sprzedawcę lub nie wyrazi zgody na zmianę ceny zgodnie z **pkt C1** Sprzedawca ma prawo odstąpić od umowy w terminie do 60 dni, licząc od dnia w którym wysłał informację do Nabywcy o wysokości zaliczki lub zmiany ceny.
11. W przypadku nie odebrania Towaru postawionego przez Sprzedawcę do dyspozycji Nabywcy albo opóźnienia w odbiorze Towaru w całości lub w części w stosunku do terminu dostawy, Sprzedawca ma prawo obciążyć Nabywcę karą umowną wynoszącą 0,20 euro netto za tonę Towaru za każdy dzień opóźnienia.

12. W przypadku opóźnienia przez Nabywcę w odbiorze całości lub części Towarów dłuższego, niż 14 dni kalendarzowych w stosunku do terminu ustalonego w Umowie Sprzedaży, Sprzedawca, niezależnie od uprawnienia do jednostronnego wydania Towaru lub naliczenia kary umownej za opóźnienie, uprawniony jest do odstąpienia od Umowy Sprzedaży w zakresie niewykonanym przez Nabywcę bez wyznaczenia Nabywcy dodatkowego terminu oraz naliczenia wobec Nabywcy kary umownej za doprowadzenie do odstąpienia od umowy w wysokości 10% ceny netto nieodebranego Towaru. Oświadczenie o odstąpieniu może być złożone w terminie 30 dni od upływu terminu o którym mowa w zdaniu pierwszym. Oświadczenie o odstąpieniu wymaga formy dokumentowej pod rygorem nieważności.
13. W razie opóźnienia Nabywcy, któremu udzielono odroczony termin płatności, w zapłacie części lub całości ceny trwającej co najmniej 30 dni kalendarzowych, Sprzedawca może odstąpić od Umowy Sprzedaży bez wyznaczenia Nabywcy dodatkowego terminu. Oświadczenie o odstąpieniu może być złożone w terminie 30 dni od upływu terminu o którym mowa w zdaniu pierwszym. Oświadczenie o odstąpieniu wymaga formy pisemnej pod rygorem nieważności.
14. W przypadku braku dokonania przedpłaty ze strony Nabywcy w pełnej wysokości do 3 dni kalendarzowych od wyznaczonego terminu płatności – Sprzedawca ma prawo do odstąpienia od Umowy Sprzedaży bez wcześniejszego informowania o tym Nabywcy. Oświadczenie o odstąpieniu może być złożone w terminie 30 dni od upływu terminu o którym mowa w zdaniu pierwszym. Oświadczenie o odstąpieniu wymaga formy pisemnej pod rygorem nieważności.
15. Postanowienia dotyczące kar umownych nie pozbawiają Sprzedawcy do dochodzenia odszkodowania uzupełniającego wynikającego z KC.

G. Reklamacje

1. Reklamacja musi zostać złożona Sprzedawcy pisemnie, z podaniem wszystkich istotnych informacji.
2. Uznanie reklamacji wymaga formy pisemnej, pod rygorem nieważności.
3. Każdej reklamacji dotyczącej ilości Towaru towarzyszy raport kontroli wydany przez SGS (*Société Générale de Surveillance*) albo inny podobny niezależny podmiot zaakceptowany przez Sprzedawcę, a reklamacja złożona jest Sprzedawcy na piśmie nie później niż 10 dni kalendarzowych od daty otrzymania Towaru przez Nabywcę, pod rygorem utraty prawa do reklamacji w późniejszym okresie.
4. Uważa się, że jakość dostarczonego Towaru odpowiada jakości wskazanej w certyfikacie jakości producenta.
5. Każdej reklamacji dotyczącej jakości Towaru towarzyszy raport kontroli wydany przez SGS (*Société Générale de Surveillance*) albo inny podobny niezależny podmiot zaakceptowany przez Sprzedawcę, a reklamacja złożona jest Sprzedawcy na piśmie nie później niż 30 dni kalendarzowych od daty otrzymania Towaru przez Nabywcę i niezwłocznie (nie później niż w ciągu 3 dni roboczych) po stwierdzeniu wady jakościowej, pod rygorem utraty prawa do reklamacji w późniejszym okresie.
6. Towar podlegający reklamacji musi pozostać do dyspozycji Sprzedawcy przynajmniej przez 15 dni kalendarzowych w celu przeprowadzenia ponownej kontroli.
7. Jeśli w wyniku kontroli, reklamacja okaże się zasadna, koszty czynności kontrolnych ponosi Sprzedawca, jeżeli reklamacja okaże się niezasadna, koszty czynności kontrolnych ponosi Nabywca.
8. W przypadku uznania reklamacji, wybór sposobu jej rozliczenia pozostaje w dyspozycji Sprzedawcy.
9. Nabywca nie może odesłać reklamowanego Towaru bez uprzedniej zgody Sprzedawcy i ustalenia terminu i sposobu dokonania zwrotu.
10. Sprzedawca wyłącza swoją odpowiedzialność z tytułu rękojmi.

H. Koszty dodatkowe

1. W przypadku opóźnienia w odbiorze Towaru, Nabywca może zostać obciążony dodatkowymi kosztami, w tym w szczególności kosztami magazynowania Towarów i/lub innych operacji logistycznych.
2. Wszelkie koszty dodatkowe wynikające z ważenia kontrolnego albo powstałe z winy Nabywcy, w tym koszty za przetrzymywanie wagonów/ samochodów/ kontenerów itp. ponosi Nabywca. Zapisy zdania poprzedzającego nie uchybiają postanowieniom **pkt G7**.

I. Siła wyższa

1. Stosuje się postanowienia ICC Force Majeure Clause 2003 oraz ICC Hardship Clause 2003 zgodnie z publikacją 650 (ICC oznacza *International Chamber of Commerce*).
2. W zakresie w jakim powyższe postanowienia ICC przyznają Stronom uprawnienie do odstąpienia od Umowy, Sprzedawca – po spełnieniu przesłanek wynikających z powyższych klauzul – jest uprawniony do odstąpienia od umowy najpóźniej do dnia dokonana dostawy Towaru do Nabywcy.

J. Dane osobowe

1. Przy wykonaniu lub zawieraniu Umowy Sprzedaży pomiędzy Stronami, Nabywca może przekazać lub udostępniać Sprzedawcy dane osobowe osób fizycznych wyznaczonych przez niego do kontaktowania się ze Sprzedawcą w sprawach związanych z Umową Sprzedaży lub ofertą Sprzedawcy. Przekazując te dane, Nabywca jednocześnie powierza i poleca Sprzedawcy przetwarzanie danych osobowych tych osób na zasadach i w celach niżej określonych.
2. Nabywca oświadcza, że jest administratorem danych osobowych, dotyczących osób wymienionych w **pkt J1** oraz że przetwarza je zgodnie z zasadami określonymi w Rozporządzeniu Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. (dalej: **RODO**).
3. Przedmiotem przetwarzania są dane osobowe pracowników, współpracowników lub kooperantów Nabywcy, które zostały przez niego przekazane Sprzedawcy, a obejmujące ich dane kontaktowe takie jak: imię i nazwisko, numer telefonu, adres e-mail, adres i nazwę pracodawcy oraz zajmowane stanowisko pracy (a także inne podobnej kategorii dane, jeśli zostaną przekazane przez Nabywcę – w szczególności numer dowodu osobistego/paszportu). Dane te będą przetwarzane przez Sprzedawcę w celu wykonania lub zawarcia Umowy Sprzedaży pomiędzy Sprzedawcą a Nabywcą, a także w celu umożliwienia przedstawienia Nabywcy przez Sprzedawcę informacji o ofercie.
4. W zakresie czynności przetwarzania Sprzedawca będzie uprawniony do archiwizowania, ewidencjonowania, aktualizowania, przeglądania oraz wykorzystywania powierzonych danych osobowych w celach określonych w **pkt J3**.
5. Dane osobowe powierzone przez Nabywcę będą przechowywane przez okres obowiązywania Umowy Sprzedaży i upływu terminów przedawnienia z niej wynikających.
6. Powierzone dane będą przetwarzane zgodnie z wymogami określonymi w art. 28 ust. 3 lit. (a)-(h) RODO.
7. Sprzedawca – w zakresie i w celu w jakim Nabywca powierzył mu przetwarzanie danych – ma prawo korzystać z usług innych podmiotów przetwarzających lub udostępnić dane osobie trzeciej.
8. Zasady opisane w niniejszej sekcji stosuje się odpowiednio do danych osobowych przekazanych Nabywcy przez Sprzedawcę.

K. Spory

1. Wszelkie spory wynikające z niniejszej umowy zostaną rozstrzygnięte przez Strony polubownie.
2. W przypadku, gdy rozstrzygnięcie polubowne sporu nie zostanie osiągnięte, sprawa zostanie skierowana do sądu.
3. Sądem właściwym do rozpatrywania sporów jest sąd miejscowo właściwy dla siedziby Sprzedawcy.
4. Prawem właściwym dla niniejszej umowy jest prawo polskie.

L. Postanowienia końcowe

1. W przypadku, gdyby któreś z postanowień OWS lub Umowy Sprzedaży okazało się sprzeczne z prawem, pozostałe postanowienia pozostają w mocy.
2. Postanowienia niniejszych OWS nie pozbawiają Sprzedawcy prawa dochodzenia roszczeń na zasadach ogólnych, wynikających z przepisów prawa.
3. Bez pisemnej zgody Sprzedawcy, Nabywca nie może dokonać cesji praw wynikających z zawartej Umowy Sprzedaży na rzecz osób trzecich.
4. Dla interpretacji postanowień niniejszych OWS oraz oświadczeń woli złożonych przez Strony w ramach Umowy Sprzedaży decydujące znaczenie ma wersja sporządzona w języku polskim, niezależnie od innych wersji językowych, jeśli zostały sporządzone.
5. Niniejsze OWS obowiązują od dnia ich zatwierdzenia przez Zarząd Pisec Group Poland Sp. z o.o.

Miejsce i data zatwierdzenia OWS: Katowice, dnia 28.08.2024